

Standorte (rechtlich selbstständig)

Berlin · Bremen · Essen · Frankfurt/Main · Graz
Hamburg · Hannover · Krefeld · Köln · Luzern
Magdeburg · Memmingen · München · Nürnberg
Osnabrück · Rottweil · Salzburg · Schwerin · St. Pölten
Stuttgart · Weimar · Wien · Würzburg · Zürich

Kaufgesuch



Ambitionierter Nachfolger für Geschäftsmodelle im Handel und E-Commerce

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

Roland Greppmair (rechtl. selbst.)
Einzelunternehmung · Inh.: Roland Greppmair
Steuernummer: USt.ID-Nr. 161 / 222 / 301 40
Bank: IBAN DE78 2009 0500 0002 2030 57

Theresienstr. 1 · 80333 München
Telefon +49 89 - 35 47 32 02
Mobil +49 171 - 361 96 82
greppmair@kern-unternehmensnachfolge.com

Seite 1



Kaufinteressent RG002744

Firmensitz: Süddeutschland

Eigenbeschreibung: Unser Mandant ist Führungskraft bei einer großen Wirtschaftsorganisation und steht in seiner Tätigkeit bei den Wirtschaftsjunoren täglich im Kontakt mit Unternehmern und Unternehmerinnen. In dieser Konstellation wird bei ihm immer wieder die eigene Unternehmer-DNA aktiviert und eine gewisse Sehnsucht nach unternehmerischer Freiheit und Unabhängigkeit. Ein innerer Vorwärtstrieb anzupacken, Geschäftsmodelle weiterzuentwickeln, eigene Ideen in die Realität umzusetzen und die heutigen - zu engen - Strukturen bald verlassen zu können.

Durch umfangreiche Kontakte in den Bereich des Handels und insbesondere im Bereich E-Commerce hat er ein spezielles Gespür für die Trends in der Branche entwickelt. Sein breiter Blick auf das Wirtschaftsgeschehen, sein großes Netzwerk und seine langjährige Erfahrung als Führungskraft machen ihn zu einem interessanten Nachfolgekandidaten, um Unternehmen der kleineren Kategorie in eine moderne und erfolgreiche Zukunft zu führen.

Branchenwunsch: Handel insbesondere E-Commerce

Umsatzgrößenordnung: Bis € 2 Mio.

Mitarbeiteranzahl: Bis ca. 7 MA

Kaufpreisgrößenordnung: Bis € 1,0 Mio.

Grund für Kaufinteresse/
Besonderheiten: Unser Mandant hat Spaß daran mit seinen Fähigkeiten Geschäftsmodelle im Bereich des Handels weiterzuentwickeln und Menschen dort einzusetzen, wo Sie am besten geeignet sind. Die Art der Übernahme ist zu verhandeln, wobei ausschließlich Mehrheitsbeteiligungen bzw. Komplettkäufe erwünscht sind. Dabei sollte eine umfassende Übergabe und Einarbeitung vom Altinhaber gewährleistet werden (ideal 1-2 Jahre)